

Économie

La professionnalisation des achats s'est imposée pour le **Resah** comme un levier de gains sur achat

Publié le 01/03/18 - 15h32 - HOSPIMEDIA - HOSPIMEDIA

Le **groupement d'intérêt public (GIP) Réseau des acheteurs hospitaliers (Resah)** indique dans un communiqué que pour la première fois de son histoire, la professionnalisation des achats a été "*plus forte contributrice aux objectifs de gains que la simple mutualisation des volumes*". Les actions de **Resah conseil**, notamment celles portant sur l'appui à la mise en œuvre de plans d'action achat territoriaux, ont apporté 33 millions d'euros (M€) de gains sur achat (52%). Elles ont ainsi dépassé les gains générés par la mutualisation des achats au travers de la centrale d'achats s'élevant quant à eux à 30 M€, soit 48% des gains sur achat. Pour le GIP, il s'agit d'une "*tendance de fond*" qui repose sur la mise en place d'autres leviers de gains "*que celui de la simple mutualisation des volumes*". Cette tendance, sur laquelle le réseau a construit sa stratégie de création de valeurs, devrait se confirmer dans les années à venir.

Le bilan, présenté le 28 février dernier lors de son conseil d'administration, a également permis de constater que le **Resah** a contribué à hauteur de 63 M€ à la réalisation des objectifs de gains sur achat du programme de performance hospitalière pour des achats responsables (Phare) en 2017, "*soit 26% de plus qu'en 2016*". Par ailleurs, toujours dans le cadre de ce programme, le GIP a engagé une campagne de recrutement de nouveaux adhérents. À janvier 2018, il compte désormais 428 adhérents, contre 292 début 2017, dont 100 établissements supports de groupements hospitaliers de territoire (GHT) et 24 CHU-CHR. Il a rappelé que 2017 a été la première année de déploiement de son programme Horizon 2021. Une offre de services qui se décline autour de quatre secteurs : **Resah conseil, Resah formation, Resah solutions informatiques et Resah centrale d'achats**. L'offre de la centrale — composée de dix filières : pharmacie, biologie, ingénierie biomédicale, environnement du patient, hôtellerie, bâtiments, énergie, services généraux, solutions informatiques et prestations intellectuelles — dépassera le cap du milliard d'euros d'achats en 2018, ajoute-t-il.

Pour 2018, le GIP souhaite continuer à proposer une approche innovante et transversale de la création de valeur pour la fonction achat et logistique dans le secteur sanitaire et médico-social en s'appuyant sur ses quatre secteurs. Pour ce qui est de la centrale d'achats, l'offre sera "*profondément*" renouvelée. Deux modalités d'accès aux services seront proposées : une plateforme collaborative de passation de marchés pour les achats programmés et standardisables ; un accès direct pour les achats immédiats et spécifiques. Sur **Resah conseil**, l'activité sera développée sur de nouvelles thématiques comme la dispensation nominative des médicaments ou le recours aux biosimilaires. **Resah formation** proposera un catalogue renouvelé et enrichi et **Resah solutions informatiques** commercialisera et déploiera les solutions développées avec des éditeurs. La digitalisation et la robotisation seront aussi étudiées.

Géraldine Tribault
- [Twitter](#)

Les informations publiées par HOSPIMEDIA sont réservées au seul usage de ses abonnés. Pour toute demande de droits de reproduction et de diffusion, contacter HOSPIMEDIA (copyright@hospimedia.fr). Plus d'information sur le copyright et le droit d'auteur appliqués aux contenus publiés par HOSPIMEDIA dans la rubrique droits de reproduction.