

# Le Resah, partenaire de la professionnalisation des équipes achat et logistique au sein des groupements hospitaliers de territoire



**Pour répondre aux besoins des groupements hospitaliers de territoire en matière d'organisation et de management des fonctions achat et logistique, le Resah a développé une expertise couvrant l'ensemble du spectre de l'appui à la transformation. Au total en 2017, 51 GHT ont été accompagnés par Resah-Conseil au travers de l'élaboration des plans d'actions achat de territoire, de missions liées à l'organisation de la fonction achat ou dédiées aux fonctions support logistiques et pharmaceutiques. Ces accompagnements ont été réalisés :**

**Sébastien GASC**

Directeur chargé du projet appui aux GHT - Responsable département SI

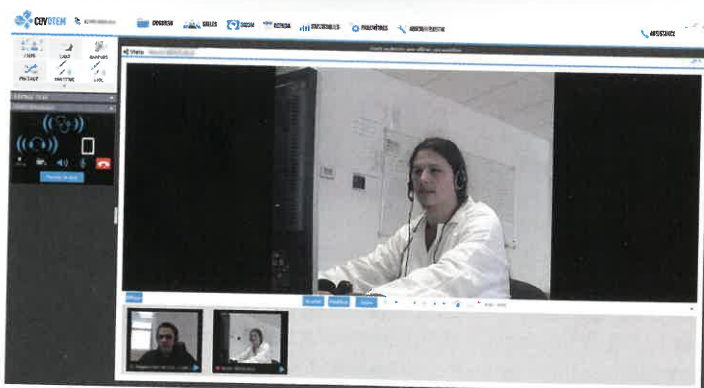


L'application mobile de télémedecine Covalia. © Maincare Solutions

1/ A l'échelle régionale, pilotés par les Agences Régionales de Santé. Ils ont été complétés par des groupes de travail portant sur des thématiques tels que : « faire, faire faire ou faire avec », « les modalités de la coopération logistique » ou encore « le contrôle de gestion achat ».

2/ Auprès de GHT ou d'établissements, principalement via le programme PHARE. Ils ont permis d'obtenir des résultats portant sur la structuration de la fonction achat de GHT, la création de fiches de mission des acteurs de la fonction achat et un appui à la convergence des marchés.

*Preuve que l'action de Resah-Conseil répond à un vrai besoin : pour la première fois dans l'histoire du Resah, les gains sur achat réalisés grâce aux actions de professionnalisation (33 millions d'euros) ont dépassé ceux générés par la mutualisation des achats (30 millions d'euros). Ces résultats révèlent une tendance de fond : une partie des gains reposent désormais sur la mise en œuvre d'autres leviers que celui de la simple mutualisation des volumes.*



La solution de téléconsultation Covalia. © Maincare Solutions

## Des solutions informatiques pour faciliter l'organisation et la gestion des fonctions achat et logistique de GHT

Afin d'accompagner la transformation des achats hospitaliers et les nouveaux enjeux liés à l'organisation et la gestion de la fonction achat de GHT, le Resah a développé, grâce à des actions de partenariat avec des éditeurs de logiciels, des solutions informatiques adaptées :

- SIHA, plateforme collaborative de gestion et de pilotage des achats de GHT, en partenariat avec le GIP MiPih.
- SAGGAH, outil de calcul automatique des gains achat pour les produits de santé, en partenariat avec la société CEGEDIM.
- eCat-Santé, catalogue électronique des produits de santé en partenariat avec le MiPih.
- Une solution de dématérialisation des factures avec la société Konica Minolta.

## Un marché de télémedecine inédit en centrale d'achat

Dans un contexte d'incitation par les pouvoirs publics à la généralisation de la télémedecine, le Resah vient d'attribuer six accords-cadres mono-attributaires relatifs à ce sujet. Construits en partenariat avec des directeurs de systèmes d'informations représentatifs des différentes configurations de besoin, l'offre du Resah apporte une réponse globale et performante aux attentes des établissements de santé et de leurs structures de coopération. Elle couvre les domaines suivants :

- téléconsultation et télé expertise que la loi de financement de la Sécurité Sociale (LFSS) 2018 vient de faire rentrer dans le droit commun (titulaire : Maincare Solutions) ;
- télésurveillance des maladies chroniques soumises au régime des expérimentations jusqu'en 2022 (titulaires : bepatient/Acetiam, Pharmagest, Spie);
- télésurveillance des patients pris en charge en ambulatoire (bepatient/Acetiam).

**Pour compléter cette offre, nous proposerons dès avril 2018 un marché d'accompagnement incluant des prestations d'audit et de conseil en organisation pour la mise en place d'une solution de télémedecine dans un ou plusieurs établissements.**