

Le GHT du Var économise 9 millions d'euros grâce à programme d'achat d'équipements d'imagerie



TOULON, 20 septembre 2018 (TecHospital) - Le groupement hospitalier de territoire (GHT) du Var a conclu une opération d'acquisition et de renouvellement de ses équipements d'imagerie qui permet de réaliser un gain d'achat de "9 millions d'euros" sur 7 ans, a-t-il annoncé le 14 septembre dans un communiqué.

L'opération a été conclue au début du mois avec General Electric (GE) et Philips pour une durée de 7 ans et sur un périmètre global de 25 millions €, indique le GHT du Var

dont le CHI Toulon-La Seyne est établissement support.

Elle porte sur "l'acquisition, la maintenance et la location" de 3 appareils d'IRM, 5 scanners, 2 PET-scan, 1 gamma caméra, 1 salle de coronarographie, 3 salles de radiodiagnostic, 4 arceaux chirurgicaux et 2 "mobiles de radio".

GE a été retenu pour les appareils d'IRM et scanners, via l'accord cadre "modalités imageries en coupes" du Réseau des acheteurs hospitaliers (Resah), ainsi que pour la médecine nucléaire (PET-scan et gamma caméra), via l'offre de l'Union des groupements d'achats publics (Ugap), explique le groupement.

Le contrat avec la société Philips porte sur les salles de radiodiagnostic via l'Ugap, ainsi que sur la salle de coronarographie via le réseau coopératif d'achats hospitaliers UniHa.

Au total, l'opération signée permet de réaliser un "gain achat dépassant 9 millions € sur les 7 ans à venir" au regard des conditions définies par les marchés des opérateurs nationaux, soit "36% de gains", assure le GHT. Avec le gain de 9 millions €, la dépense totale s'élève à 16 millions € au lieu de 25 millions €.

L'opération a été menée en un temps "très court". "Pas plus de 4 mois se sont écoulés entre la définition des besoins et l'attribution des marchés. Les offres promotionnelles obtenues sont inédites. Elles ont été mises au point en regroupant des équipements disponibles simultanément auprès de plusieurs opérateurs nationaux."

Elle va permettre d'harmoniser le parc d'imagerie et les pratiques, et ainsi dégager des moyens pour "soutenir d'autres actions territoriales de mutualisation, comme le partage de compétences médicales, la permanence des soins ou la télémédecine dont les premiers bénéficiaires sont nos patients", indique-t-il.

Une "double" mise en concurrence

Le GHT explique que, pour finaliser l'opération, la direction des achats a fait le choix d'une "double" mise en concurrence: "celle des fournisseurs et celle plus inédite des opérateurs nationaux. L'engagement a été pris de conclure l'ensemble du périmètre achat du dossier [avec] les offres existantes d'UniHa, du Resah et de l'Ugap".

"A charge pour les fournisseurs de répondre judicieusement au juste besoin et de convaincre sur la pertinence technique et fonctionnelle de leurs offres et pour les opérateurs nationaux, de soutenir le GHT dans sa démarche visant à obtenir des offres financières promotionnelles à la hauteur des enjeux", poursuit-il.

Le groupement s'est appuyé "sur l'expertise technique des ingénieurs biomédicaux de chaque établissement". "Toutes les spécialités (radiologie, médecine nucléaire, cardiologie interventionnelle) ont su mettre de côté les intérêts particuliers au profit de l'intérêt général", assure-t-il.

Le GHT du Var regroupe 8 établissements (pour un bassin de population d'1 million d'habitants): le CHI Toulon-La Seyne (établissement support), le CHI Fréjus-Saint-Raphaël, les centres hospitaliers (CH) d'Hyères, Brignoles, Draguignan, Saint-Tropez, Luc-en-Provence et Pierrefeu-du-Var. Il comprend aussi l'hôpital d'instruction des armées Saint-Anne en tant que membre associé et qui a eu un rôle important dans cette opération.

Sylvain Labaune