

# Maîtriser les leviers pour un achat d'énergie performant à l'hôpital



## PUBLIC



- ☑ Tout acheteur ayant un rapport direct ou indirect avec les marchés d'énergie.

## OBJECTIFS



- ☑ Faire face à la volatilité des prix du gaz et de l'électricité.
- ☑ Connaître le nouveau fonctionnement des marchés de l'énergie.

## LES + DE LA FORMATION



- ☑ À partir de l'explication du nouveau cadre juridique et technique de l'achat de l'énergie, la formation fournit les clés d'une mise en concurrence réussie.

## PROGRAMME

### Le nouveau paysage énergétique

- Le paysage énergétique français.
- L'approvisionnement, l'acheminement et la fourniture de l'énergie, les différentes taxes.
- Les dernières actualités énergétiques.
- La commission de régulation de l'énergie.

### La mise en concurrence des fournisseurs : obligation ou faculté ?

- La notion d'acheteurs « éligibles ».
- La typologie des contrats à mettre en concurrence.

### L'optimisation des stratégies d'achat d'électricité et de gaz

- L'identification des fournisseurs.
- L'importance du sourcing.
- Les clauses à envisager.
- Le calcul de la valeur du marché.
- Le regroupement entre acheteurs.

### L'expression des besoins

- Le recensement des contrats et des données de consommation.
- La rédaction du CCTP.
- Les services associés à la fourniture.
- La prise en compte du développement durable : l'énergie « verte ».

### L'achèvement de la procédure d'achat

- Le choix de la meilleure offre : la méthode et les critères.
- Les possibilités d'abandon de la procédure.
- La procédure de changement de fournisseur.

### Les achats énergétiques de demain

- Évolution à venir de la filière.
- Efficacité énergétique et autoconsommation : quels impacts sur les achats ?

## DATES



26 mars 2019

19 septembre 2019

## INFORMATIONS



### Durée et lieu

La formation se déroule à Paris pendant une journée de 7 heures (9h30-12h30 – 13h00 - 17h00).

Tarif : 650 €