

Recourir à l'accord-cadre pour optimiser les achats



PUBLIC



- Directeurs achat, responsables achat, responsables d'une cellule des marchés, cadres administratifs chargés des marchés et leurs collaborateurs.

OBJECTIFS



- Maîtriser les techniques de l'accord-cadre.
- Savoir choisir la forme d'accord-cadre la plus adaptée à la performance d'achat recherchée.
- Maîtriser la passation des marchés subséquents.

LES + DE LA FORMATION



- Une formation réalisée par des experts juridiques en binôme avec des experts de l'achat.
- Une formation opérationnelle prenant en compte le nouveau contexte des groupements hospitaliers de territoire.
- Des exemples issus de la pratique hospitalière.

PROGRAMME

Connaître les principales caractéristiques d'un accord-cadre et ses avantages

- La définition de l'accord-cadre.
- Les avantages et inconvénients de l'accord-cadre.

Accords-cadres et marchés à bons de commande

- Différencier un accord-cadre d'un marché à bons de commande.
- L'analyse comparée.

Identifier le type d'accord-cadre le mieux adapté

- L'accord-cadre fixant ou ne fixant pas tous les termes du marché mono-attributaire.
- L'accord-cadre fixant ou ne fixant pas tous les termes du marché multi-attributaires.

Les points clés de l'accord-cadre : contenu, durée, pièces constitutives et pièges à éviter

La conclusion de l'accord-cadre

- Les procédures de passation des accords-cadres.
- L'évaluation financière des besoins.
- L'allotissement.
- Les critères de choix.

Savoir attribuer des marchés fondés sur l'accord-cadre

- La forme contractuelle des marchés subséquents.
- Cas des marchés subséquents à bons de commande.
- Les modalités de mise en concurrence des titulaires.
- L'accord-cadre dans le cas d'un accord-cadre multi attributaires.
- L'attribution des marchés subséquents.

Évaluer la pertinence du recours à un accord-cadre

- L'analyse du besoin et de l'environnement concurrentiel.
- L'accord-cadre ou le marché à bons de commande.
- La définition du caractère évolutif du besoin.

Maîtriser les différentes phases de la procédure de passation d'un accord-cadre

- La rédaction des pièces : étude particulière des clauses spécifiques d'un accord-cadre multi-attributaires.
- La sélection des fournisseurs parties à l'accord-cadre.

Maîtriser la passation des marchés subséquents dans un accord-cadre multi-attributaires

- Affiner la définition des besoins.
- Quels critères de sélection des offres ?
- Quel délai de réponse donner ?
- Motiver le rejet des offres.

DATES



22 mars 2019

27 septembre 2019

INFORMATIONS



Durée et lieu

La formation se déroule à Paris pendant une journée de 7 heures (9h30-12h30 – 13h00-17h00).

Tarif : 650 €