



# Négociier en marchés publics

## Public cible



Responsables de services achats/marchés publics, directeurs et cadres des services juridiques et techniques, acheteurs désireux de se perfectionner dans l'organisation et le développement de la performance des achats.

## Objectifs pédagogiques



- ☑ Connaître et interpréter dans vos pratiques la réglementation et les jurisprudences récentes concernant les procédures négociées ;
- ☑ Identifier les possibilités offertes par la négociation, du point de vue achat, technique et juridique ;
- ☑ Être capable de préparer, conduire, réussir et conclure une négociation dans toutes ses dimensions.

## Méthodes pédagogiques



Plusieurs exercices de négociation seront étudiés ensemble pour bien comprendre qu'une négociation se gagne principalement en amont par une excellente préparation mais qu'il ne faut pas négliger la partie rencontre avec les candidats ou fournisseurs et savoir respecter le droit de la commande publique à chaque étape.

## FORMATEURS



**Angélique DIZIER,**  
juriste, Resah



**Patrice NOIREAU,**  
Fondateur, Achat Conseil Service

### Matinée

#### Connaître le cadre juridique de la négociation en marchés publics

- Quand puis-je négocier ?
- Les différents cas d'ouverture de la négociation ;
- Respecter l'égalité de traitement des candidats ;
- La transparence de la procédure ;
- L'importance du règlement de la consultation ;
- Quoi négocier ? Avec qui ? Quand ? Comment ?
- Le déroulement des négociations des offres initiales aux offres finales ;
- L'analyse des offres finales et l'attribution.

### Après-midi

#### Les dimensions de la négociation

- Les stratégies et tactiques du négociateur ;
- Le déroulement de la négociation ;
- La mise en place ;
- Le maintien de votre autorité ;
- L'argumentation ;
- Les concessions ;
- Les situations de blocage ;
- Analyser le résultat de sa négociation ;
- Savoir conclure et évaluer la négociation.



## DATES

Lundi 30 mai 2022

Mercredi 12 octobre 2022



## INFOS

1 jour : 7 h de formations validées.

Horaires :

9h30 - 12h30 / 13h00 - 17h00



## TARIFS

1 JOUR

PRÉSENTIEL 700 €

DISTANCIEL 500 €

Repas inclus pour les formations  
présentielles.